



資質心理学のアティススタイルを体得し、リーダーシップを研ぎます！

と
研ぎ澄まされた鋭い感性が発揮できるリーダーを育成する講座

リーマンショック、2011年3月11日に発生した東日本大震災、大津波、原発事故、円高、輸出の足踏み、景気浮揚策の反動、内需の不振、デフレの継続などあらゆる業種が落ち込んだままで推移し、厳しい状況が続いております。

このような状況下では、アティススタイルの考え方を習慣化することにより、あらゆる角度から行動が整備され、明確な行動の意識づけができるようになります。そのため迷いやブレがなくなり、自分が何を優先して成すべきかがわかり目標到達のスピードが促進されます。

トラブルを予知し、未然に防ぐ
トラブルに遭遇し、解決を図る

リーダーの意義

- ①先頭に立つ勇氣を持つ
- ②本質をつかむ知力を持つ
- ③変革する技量を持つ



Dr.ジョージ

金沢大学「キャリアプラン講座」で講義

逆境の時代に打ち勝つ自分を創る

講師 Dr. 鈴木丈織 (すずき じょうじ)

【「跳返力」逆境を跳ね返す回復力の力】

4月20・21日(金・土)10:00～15:30

- ①逆境を生み出す7要因
- ②強さの5つの心理習慣
- ③跳返力を養う現象



【「躍動力」好転と可能性を引き出す力】

5月18・19日(金・土)10:00～15:30

- ①成長を損なう7つの不
- ②問題解決の8段階
- ③パーソナルデザインの潜在力

【「成功力」目標と+aの成果を導く力】

6月22・23日(金・土)10:00～15:30

- ①前進を阻む5の障害
- ②ベネフィット&プロフィットのバランス
- ③SADP(成功資質開発)理論の実践



- ◆講師:Dr. 鈴木丈織(すずきじょうじ)
- ◆会場:(株)ビジネスラポール 横浜事務所
横浜市中区常盤町 3-24 サンビル 3F
(アティスホールディングス 内)
TEL:045-663-0238
- ◆受講料:2日間 15,000円(税込・昼食付)
1日 8,500円(税込・昼食付)
- ◆定員:6名
- ◆参加資格:税理士、社会保険労務士、経営者、
企業幹部、創業を目指す方、組織・職場リーダー、
リーダーを目指す方、自己改革をしたい方
などどなたでもご参加できます。
- ◆その他:Dr.鈴木丈織の著書贈呈

Dr.ジョージのリーダー塾 受講申込書

FAX: 045-227-5796

ふりがな お名前		E-mail	
ご住所 (会社・自宅)	〒 (会社名) (所属・役職)		
TEL	()	FAX	()
受講日 受講料振込	お手数ですが、□にチェックをお願いします。 <input type="checkbox"/> 4/21～22 の2日間 <input type="checkbox"/> 4/21 のみ <input type="checkbox"/> 4/22 のみ <input type="checkbox"/> 5/18～19 の2日間 <input type="checkbox"/> 5/18 のみ <input type="checkbox"/> 5/19 のみ <input type="checkbox"/> 6/22～23 の2日間 <input type="checkbox"/> 6/22 のみ <input type="checkbox"/> 6/23 のみ <input type="checkbox"/> 受講料銀行振り込み <input type="checkbox"/> 受講料当日持参 ※当日のキャンセルは、全額の受講料を頂きます。		
備考			

【講師紹介】 **鈴木 文織**(すずき じょうじ)

(株)ビジネスラポール代表
金沢大学 講師
US 心理学博士・US 医学博士
会計事務所経営ドクター (BMS)



金沢大学ベンチャービジネス講座講師
東京大学法学部卒業
米国 UC ユニオン大学にて心理学博士号
セント・トーマス大学にて精神医学博士号を取得

1983(昭和 58)年の第 7 回世界精神医学学会にて、「資質を研げば、すべての能力は顕在化し実力となる」とする資質開発(AQ)の親学理論を発表。「心理学を実践化すれば、飛躍できないビジネスはない」をモットーに、心理学をセールス&マーケティングに実践応用している。

人材育成、組織活性、経営戦略、営業開発、メンタルヘルス等の企業内指導では高い実績をあげており、年間およそ 300 件の研修・講演を行なっている。

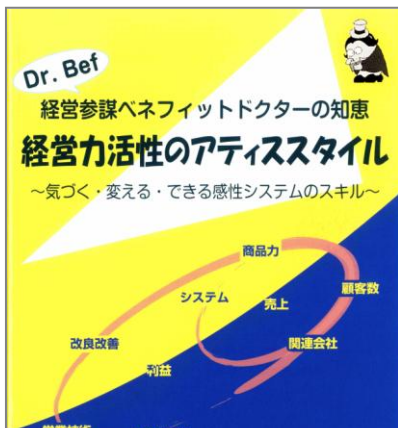
また、ストレスマネジメントを中心に企業内メールカウンセリングシステムを確立。東京商工会議所等での創業指導では 200 社以上の起業化にかかわる。

主要指導実績

- アサヒビール(株)〈マーケティング教育・管理技術研修〉
- 東京海上火災保険(株)〈営業戦略強化・保険チャネル開発・コーチングスキル〉
- 損保ジャパンひまわり生命保険(株)〈営業戦略強化・メンタルヘルス〉
- JR 東日本 〈顧客満足研修・異常時対応・CS 徹底〉
- JA グループ 〈管理者養成、組織開発・メンタルヘルス・ISO 取得〉
- 横須賀市役所 〈新任管理者・中堅レベルアップ・面談考課〉
- 東京商工会議所 〈創業塾・交渉力開発・販売士資格更新〉
- (株)ファンケル 〈資質開発〉
- タカナシ乳業(株) 〈全階層・営業力センスアップ・生産管理・コストダウン〉
- プロス(株) 〈税務医療コンサルティング・税理職員教育・リスクマネジメント〉
- 極東産機(株) 〈営業システム・パワーアップ研修・新規顧客開拓〉 ほか多数

主 著

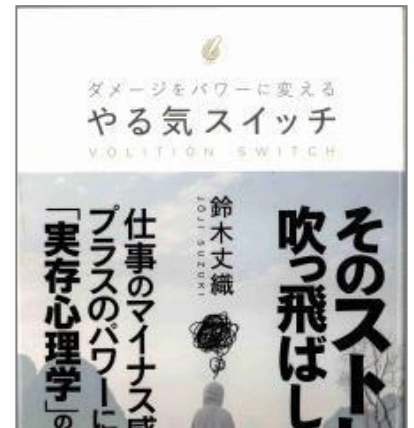
『ダメージをパワーに変える やる気スイッチ』『工場のメンタルヘルス』(日本能率協会マネジメントセンター)・『咄嗟のときの心理学』『人の心がまるごと読める本』(中経出版)・『逆境をのりきる克服の心理学』(家の光協会)・『Dr.ジョージの自己改造力』『僕の部下がうつになった』(あっぷる出版社)・『買う気にさせる営業心理学』『お客様の心理をつかむカウンセリング営業術』(かんき出版)・『仕事うつ』『コンサルティング・セールスの成功法則』『パワーセールス心理学』(PHP 研究所)『わかる子できる子やさしい子』(第三文明社) ほか多数



「アティスタイルの思考法」「経営力強化の 42 要因」「経営力を研く 84 の知恵」など、経営参謀に必要とされる知恵の基本が書かれています。経営者を支える会計事務所や経営者必携です。



たったひとつのポイントでうつからよみがえる！
「うつ」の見つけ方・接し方から治し方まで、重たい話だからこそ漫画で楽しく分かりやすく、チェックポイントをまじえて説明しています。



仕事で発生したストレスを、スイッチを押すように「ポン!」と消して、「やる気パワー」に変えるテクニックをどっさり紹介します。
実存心理学は「今を生きぬくため」の心理学です。



Dr.ジョージ

Dr.ジョージの Twitter @drjoji001suzuki

経営心理学の「基本」は、お金で目的価値や市場価値の基準を設定することです。経営活動は常に、公共性と競争性を意識しなくてはならないのです。企業経営は変化への対応が必要です。対応するためには、相手が何を求めているのかを想定して検討していかなければならないのです。消費者心理が大変です。 2012年2月19日